

佛山市鸿金源精密制造有限公司：

坚持专而精 跻身铝材高端领域

文/图 佛山市新闻传媒中心记者倪玉洁、梁家豪 实习生李晶

铝型材行业是佛山的传统优势产业。除了拥有凤铝、兴发、坚美等人们熟知的大品牌，佛山还拥有不少专而精的铝材企业，他们共同支撑起铝业成为佛山支柱产业。

佛山市鸿金源精密制造有限公司(以下简称“鸿金源”)就是一家专注于专业研发、生产高强度、高精度工业铝型材的高新技术企业。长期深耕轨道交通、汽车等特种工业型材领域，具备从原材料铝锭熔铸、型材挤压、精密加工到焊接、组装、表面处理等全方位生产能力，让鸿金源今年上半年的销售额较去年同期得到稳步增长。随着二代开始接班，企业正朝着绿色可持续发展的方向行进。



鸿金源深耕轨道交通、汽车等特种工业型材领域。图为该企业的生产车间。



扫码看视频

▼鸿金源的轨道交通高强度专用铝材。

轨道交通
高强度专用铝材

三个十年 从建筑铝材到高端领域迈进

20世纪90年代，民营企业开始广泛进入铝型材行业，鸿金源正是这一批先行者中的一家。1991年成立，1998年从广州搬迁至顺德，2005年建立起自己的新基地，鸿金源立足铝型材这个大品类，不断求变、求新，在一些细分领域逐渐站稳脚跟。

“我们给丰田、本田、日产的油电混合动力车提供高压线束保护管，目前这个系列的产品在三大日系车中的应用，我们公司的产销量占了全球的95%。”鸿金源销售经理谢海清说，这种表面采用静电喷涂处理的特殊合金，需要直管喷涂，穿入电线后再进行立体折弯，对于材料的折弯性能

以及涂膜的附着力、延展性要求极高。“折弯后涂层经过长时间沸水测试也不会出现任何气泡、变色、脱落等问题，之后还要通过耐石击、耐油浸、耐酸碱等测试。”

今年上半年，我国新能源汽车产销量同比增长30.1%和32%，鸿金源的相关产品也受益市场形势。“日系油电混合动力车相关的零件今年较去年提升了20%。”谢海清说，公司还同步拓展了国产新能源汽车的市场，比如为小鹏、理想、蔚来、广汽传祺等车企间接提供电池托盘铝材产品及其精密加工服务。

鸿金源副总经理王顺利介绍，

公司发展已经历了三个十年。第一个十年主要做建筑铝材。到了竞争激烈的第二个十年，做了第一次重要的转型，由建筑型材转为工业型材领域，同时新建厂房、完善工艺链，建立起从原材料到机加工再到表面处理的铝型材一条龙制造能力。进入到第三个十年，鸿金源投入了大量的人力和精力提升管理和技术，同时响应国家高质量发展的号召，迈入以高铁、汽车为代表等高端领域。

2008年，中国首条设计速度达到350公里/小时的高速铁路——京津城际高速铁路正式开通运营。“一次

机缘巧合，我们遇到了当时的原铁道部某设计院人员，他们提出了国产替代的需求，而我们正好有特种工业铝材的生产技术，双方一拍即合开始合作研发。”王顺利指着公司展厅内的一张照片说。

“目前国内设计时速350公里以上的重要高铁干线，接触网用特种高强度铝合金腕臂及定位器基本都是我们公司生产的，这个铝合金管的疲劳破坏标准测试次数是50万次，我们可达到100万次以上。”王顺利这句充满自豪感的话，彰显了企业打破国外垄断、实现自主研发创新的底气。

二代接班 打造专而精的绿色企业

在手握核心技术、占据较大市场份额之前，鸿金源的发展并不是一直这么顺利，也曾一度被缺乏技术中坚力量所困。

王顺利坦言，他二十年前从鸿金源的客户变成高管后，面临的一个很大的问题就是人才的短缺，“我们这个行业不是单纯的机械加工，需要一个多学科交叉的人才，但那时候的大学并没有培养这样的产业型人才，为此我们只能一个个培养”。

与日本企业的合作，一定程度上帮助了鸿金源提升了员工的整体管

理水平。王顺利说，合作的关键期，日本车企每周到企业监察两三次，“只要发现一个问题，就要层层解决，直到达标为止。”

企业整体管理和执行水平的提升，还有很大的原因是来自于企业的柔性化生产。每名客户对每个产品的技术要求和质量标准都不一样，要把产品的这些信息清晰地传递下去，都是一个大挑战，何况做成合格产品。也是因为这么强的柔性产品，倒逼鸿金源在管理上建立了一套柔性生产系统，成为核心竞争优势之一。

正是这种遇到问题迎难而上的精神，让鸿金源逐渐在市场上行稳致远。

如今，与众多佛山民营企业一样，鸿金源也迎来了二代接班的关键时期。经过两三年的学习和了解，公司“二代”谭小姐已对公司的管理和未来发展有了清晰的定位。

“未来三到五年之内，我们还是会坚持专而精发展方向，在坚守主业的基础上，不断完善服务、更新和引进现代化的设备，同时加大高强度、高性能材料的突破力度。”在谭小姐看来，作为新一代的企业家，她也更

加看重企业的绿色发展。

就在前不久，经过一年多时间的努力，鸿金源终于获得了GRS(全球回收标准)和RCV(回收成分验证)两项认证。“有了这两个认证，公司就具备了回收铝材料二次重熔的能力，提高资源的利用率，降低能耗，真正成为一个绿色可持续发展的企业。”谭小姐表示，她深知自己身上肩负的责任，也愿意接过这个“接力棒”，“佛山有很好的营商环境，也有一群志同道合的企业家一起努力，为企业发展开辟出一片新天地”。

搭建融资金桥 赋能科创发展

南海区举办首期“政金企投融资撮合对接会”

佛山日报讯 记者黄轶彤 通讯员邵楚瑜、李肖欣报道：为强化金融服务对实体经济与科技创新的支撑效能，8月13日，南海区金融发展办公室、区科技局携手区金融行业协会、区生产力促进中心举办首期“政金企投融资撮合对接会”暨第十六期“研之有悟”科技主题沙龙。

现场，半导体芯片制造、AI智能机器视觉、新材料研发等领域的科创平台先后展示南海科技创新领域的最新成果与技术实力。各科创平台代表不仅详细介绍了技术亮点和市场前景，还积极表达了融资需求和战略规划，与金融机构代表进行了深入交流。

活动定向邀请已推出科创平台相关金融产品的金融机构进行产品介绍。在随后的一对一交流环节中，科创平台与金融机构代表就融资细节、合作方式等进行更深入的沟通，并达成了多项初步合作意向，为双方接下来的深度合作奠定基础。

“我们正搭建一个平台，让信息更加集中、高效、快速地对接到各方。”南海区金融发展办公室副主任徐婉贞说，此次对接会通过细致梳理企业与项目的实际需求信息，助力企业与金融机构更精准把握对方需求，降低合作成本，提高投融资对接效率及成功率。

近年来，南海不断促进金融、科技、产业深度融合，让金融资源更加精准服务实体经济与科技创新。选择科技创新平台作为对接活动的首发阵地，体现了南海对科技创新重要性的深刻理解和，也展现了其在科技领域取得的丰硕成果。作为全市研发经费投入占比领跑的区域，南海汇聚了众多活跃且成果显著的科创平台，对接金融机构的需求尤为强烈且迫切。对此，此次活动特别倡导金融机构提供精准的产品介绍和针对性服务，以降低金融机构与科创平台的合作门槛。

南海区科技局副局长邹冠飞表示，持续深入的挖掘、常态化的对接机制及高效的沟通交流，对于精准对接各方需求、促进科技成果落地至关重要。此次会议实现了科创平台和金融机构之间的信息交流与初步对接，会后双方将进一步建立联系，以期达成更多合作成果。

据悉，除了对接科技创新项目外，南海还将目光投向全域土地综合整治、高水平农业、国资项目等多个领域，计划推出一系列丰富多彩的对接活动，以更加全面、深入的方式促进资本与项目的精准匹配。

1068份预制盆菜从顺德发往澳大利亚

顺德预制菜 端上海外餐桌

佛山日报讯 记者冼颖仪报道：8月13日，在广东品珍鲜活科技有限公司(以下简称“品珍科技”)车间里，一辆辆搬运车接连运转，纸箱里装着具有美好寓意的“天下一盆”盆菜预制菜。这些盆菜被整齐打包，从-18℃的低温冷库中搬上货柜，从顺德运往澳大利亚。这是顺德预制菜探索国际化路径、积极开拓海外销售市场的又一力证。

“这次一共有1068份盆菜运往澳大利亚，途经深圳蛇口口岸直航到达悉尼。”广东品珍鲜活科技有限公司副总裁梁豪荣告诉记者，这是品珍科技的盆菜今年以来第二次销往澳大利亚。“第一次是今年春节，这一次的‘出海’是为了中秋节的销售节点作准备，产品数量的寓意也非常好，这次的销售量同比有明显增长。”

作为广东省预制菜十大龙头企业，品珍科技是一家集预制菜产品研发与销售为一体的新消费品牌公司，旗下有中西式融合的品牌“御鲜锋”，以及“秒秒菜”“品珍鲜活”等系列产品。其中，本次出海的“天下一盆”盆菜，入选“中国金牌年菜”“广东预制菜十大名品”。

据介绍，今年1月，品珍科技研发生产的“年菜”盆菜在香港市场掀起了一轮推广销售的热潮，在广东省“年菜经济”的加持下，其顺利进入新西兰、澳大利亚等海外市场。今年3月，借第十三届顺德恩亲大会“东风”，品珍科技成为“香飘四海-美食菜出海同盟”中的一员。在此同盟中，行业协会、预制菜食品企业以及标准化服务中介发挥各自优势，凝聚合力为顺德预制菜打通“出海”新通道。

一直以来，品珍科技注重产品研发，拥有自己的研发团队，注重预制菜品的创新和升级。“通过行业同盟，我们可以接触到海外一些商家、商协会等组织，才会有后续项目的成功落地，大大加强了我们也与海外多地企业的商贸往来，行业内也有了更多的信息流通渠道，对公司发展甚至是顺德、广东的预制菜发展都有很好的推动作用。”梁豪荣透露，下阶段计划带领团队深入海外各地进行市场调研，按照不同客户的实际需求进行产品研发，让顺德美味香飘海外。

全周期代办服务助力项目加速跑

高明打造全周期、全方位、全参与的代办服务体系

一对一贴心服务 让企业安心扎根发展

酷设集团户外家居智造总部项目位于高明区明城镇仙峰路以南、云岗路以北地块，总体规划面积58.4亩，涉及总投资金额10亿元，由广州酷设家居科技有限公司投资。项目拟打造集设计、研发、展示、集中采购原材料和统一销售成品为一体的公司总部。

自项目落户后，高明区招商局、区企业(代办)服务中心将该项目申报纳入市级、区级审批代办，成立“领导小组+代办小组”。市、区两级领导挂帅跟

进，代办员全程指导协助企业进行规划设计方案审批及施工许可报建，帮助企业提前梳理申请资料，积极与审批部门联动为项目审批提速。

针对项目落地过程遇到的困难和问题，高明区积极组织相关部门召开项目推进协调会，力争将问题当场协调解决。通过抓牢项目建设各个环节，铺排项目动工推进计划表，全力打通项目推进中的堵点难点，加快项目动工建设。

对项目方的诉求，代办专员还提供

“一对一”的贴心服务。如企业在系统上申请规划设计方案审查，方案审查涉及征询多个部门意见，经代办小组沟通协调，原来需要7个工作日的征询时间压缩至1个工作日。

“能有这样的建设速度，离不开政府对我们的支持，在政策和审批流程上一路都是绿灯。”酷设(中国)CEO吴强表示，如此一来，企业可以减轻负担，更加专注于开拓业务市场、心无旁骛谋发展。

创新服务机制 推动项目快速落地见效

随着佛山部署推进西进计划，高明迎来了重大发展机遇，优质项目纷至沓来。高明顺势而上，不断创新审批代办服务机制，把企业想要快速投产的需求放在第一位，通过建立招商引资项目全周期代办服务机制，推动新招商项目快速审批落地。近日，该服务机制正式被省发展改革委纳入《广东省优化县域营商环境典型案例》。

“新的项目方来到一个陌生的地方，对审批的事项不清晰、业务不熟、部门不熟，我们通过这样的服务打通了整个流程的脉络，大大节省了项目报建的

时间，基本上每个项目都可以减少跑动20多次。”高明区招商局评估服务股股长唐丽华表示。

高明区成立区企业(代办)服务中心，明确经区招商局确定的新招商项目，一律由区企业(代办)服务中心为其提供全流程审批代办服务，并制定相关审批代办服务实施细则、全过程工作指引，全面提升代办服务规范化水平，打造全周期、全方位、全参与的代办服务体系。

如此一来，高明区通过构建以区招商局为“前端”、区企业(代办)服务中心

为“后台”的紧密协作模式，实现了审批部门“全参与”、项目周期“全覆盖”、代办服务“全方位”，全力助推项目审批提速增效。截至目前，可代办事项已达100项。

“今后，我们将把代办服务再优化，把更多的服务纳入到代办的清单里面，让项目方可以实现菜单式的选择。”唐丽华说。在这样的服务模式下，招商工作与代办服务的对接更加实时高效，自2022年10月以来，高明区已累计为45个新招商项目提供审批代办服务，涉及投资金额427.14亿元。

文/佛山市新闻传媒中心记者彭一冲

位于高明区明城镇的酷设项目近日迎来新进展，3栋大楼已顺利封顶，下个月企业的部分生产就可以搬进来。作为高明引进的重大产业项目，酷设项目自纳入市级审批代办服务机制到正式动工用了不到2个月时间，通过“拿地即用电”极大缩短了项目开工时间，项目实现“交地即交证”“交地即动工”。



扫码看视频