



文/佛山市新闻传媒中心记者谢文骏
图/佛山市新闻传媒中心记者具宣治

“老板，这副拍子线松了，可以帮我重新拉一下吗？”8月24日，在高明区天羽体育用品店，一名刚在附近球馆锻炼完的客人走进店内，将球拍递到老板娘吴雪莲（以下简称“阿莲”）手中。接过球拍，阿莲马上来到穿线机前，检查球拍穿线是否破损、断裂。很快，经过调整，一副完好如新的球拍重新回到顾客手中。

天羽体育用品店是高明本地最早一批开起的体育用品店。店名中的“羽”字就是指羽毛球，该店从主营羽毛球类运动产品开始，不断延伸出售其他综合类体育用品，满足街坊体育用品需求。至今，该店已在高明开业15年。平时，不少熟客会上门修补羽毛球拍，选购新上架的运动装备。近期，临近开学，不少家长会带着孩子到店选购装备，为新学期作准备。



天羽体育用品店内体育用品丰富。



店内的羽毛球鞋。



店内摆放的锦旗。



吴雪莲正在修理球拍。

延续一份温情 留存一份记忆

天羽体育用品店开业15年，不断满足街坊体育用品需求

与羽毛球结下深厚的缘分

阿莲老家在江西，童年时期，她一直居住在村里。每天放学后，邻居家的孩子们最喜欢聚在一起打羽毛球，娱乐放松一下。不过，由于物资匮乏，孩子们用的拍子都是木拍，这种拍子像电蚊拍一样厚重，握柄特别粗，挥动起来特别不方便，连拍子上的线都是手工绑的，网格大小不一。

1997年，阿莲从家乡来到广东东莞发展，通过应聘进入一间品牌碳纤维羽毛球拍工厂工作，起初负责文员工作，后来先后担任了工厂生产管

理、业务经理。阿莲还记得，她第一次参观企业工厂的时候，被货架上摆放着的一排排崭新的羽毛球拍惊艳到了，内心不觉惊叹：“原来还有这么好看的羽毛球拍子！”从乡村到城市，阿莲第一次接触到如此高级的羽毛球拍，那一刻，她决定要留在工厂发展。

阿莲在东莞一待就是10年，她的丈夫也是江西人，2003年来到高明发展，在三洲一家企业负责生产管理工作，夫妻两人长期异地。一次，阿莲休假来到高明旅游，两夫妻特别

喜欢运动，吃完饭后会相约到羽毛球馆打打球，通过运动缓解压力，锻炼身体。

当时，高明区荷城高首羽毛球馆是城区知名度最高的球馆。一次，阿莲和丈夫打完球后出了一身汗，结伴走在回家的路上，行至高首羽毛球馆对面街道时，夫妻两人觉得路上有间小店特别合眼缘，便在小店门口停下脚步，心中浮现出创业的想法。到了第二天，他们就打电话找到房东，询问是否招租。

刚接到电话时，房东还有些惊

讶，他原本只是将小店作为储物仓库使用，不过，一听到夫妻两人有创业的想法，店主便爽快同意将仓库租出，租金仅1300元一个月。租下仓库后，阿莲回了东莞一趟，跟公司老板说了创业决定，她觉得自己跟羽毛球特别有缘，想将公司的羽毛球拍带到高明作为商品出售，得到了老板的支持。

到了2008年，阿莲的体育用品店终于从一个构想变为现实，有了店就有了家，很快，阿莲将两个孩子也接到高明，一家人在高明扎根。

与俱乐部及协会合作打开市场

天羽体育用品店开业前三年生意十分淡薄，由于创业资金有限，店里仅出售羽毛球及羽毛球拍，商品连货架都摆不满。阿莲还记得，当时本地还没有专门的体育用品店，阿莲曾经工作过的工厂所生产的碳纤维羽毛球拍在2008年前基本都是出口到欧美等地。

由于新店知名度低，为了打开市场，阿莲经常到羽毛球馆、协会社团派发宣传单，推广店内球拍。期间，阿莲在一次宣传中认识了sunny运动俱乐部，俱乐部经常开展比赛，吸

引来自其他城市的球友到高明参加比赛，不少球友会走进店内帮衬生意。为了回馈球友们对小店的支持，阿莲会为比赛赞助一些羽毛球拍等作为奖品，添一些彩头，激发球友参赛热情，达到双赢的效果，店铺的知名度也随之慢慢提升。

顾客量提升后，换线修理的业务也逐渐增多，因此天羽体育用品店购置了专门的羽毛球拍穿线机。如今，店铺开了15年，穿线机也已经换过好几轮了。最初，店内机器完全靠手摇，操作时需先将球拍的线对应孔位

穿好，再将球拍放置到机器上，通过四面的夹子固牢，将一端的线放入弹簧口位，通过弹簧将线绷直，通过弹簧的形变量来衡量拉力值，到达一定拉力值后立即锁定机头。

不过，手摇式的机器穿线时掉磅明显较多，特别是机器使用久了，弹簧会出现弹性疲劳的现象，穿线磅数难以精准控制。如今，店铺早已更换了一批自动设备，将线按卡位卡好后，机器会根据设定磅数将线拉直，穿起线来也更为精准方便。

然而，阿莲发现一个问题，一些

客人到店内重新拉线时，机器把线一拉，拍子上的线因为磅数不够容易被拉断。阿莲说，这些拍子本身属于仿制品，高仿的羽毛球拍质量无法得到保证，且大部分木柄没有固定钉，材料不好还容易断，手感与正品大相径庭。高仿球拍非常震手，材料差、工艺差、安全系数低。每当遇到这种情况，阿莲都会适当提醒客人，建议他们最好选择磅数准确的正规产品，也可以追求性价比，换购国内二线品牌球拍，更好地满足运动需求。

为熟客精心修复“运动搭档”

一眨眼，阿莲来到高明开店已有15年时间，在她看来，高明是一个充满人情味与健身活力的城市，尤其是在全民健身热潮掀起

后，球馆、公园乃至街巷上，经常可以见到市民在打羽毛球，锻炼身体。

随着物质生活水平的不断提升，市民对运动装备的追求也不断提高。阿莲店内经常会接受球友委托修理一千元以上的拍子。这些拍子对球友而言有着深刻的意义，或许是陪伴他们征战赛场的“战友”，又或许是陪伴他们度过休闲时光的“老伙计”，即便拍子坏了也不舍得丢弃。能修则修，不能修也继续好好保存起来，作为岁月的见证。每每接到这些委托，阿莲都会认真对待，有时甚至会专门跑到广州找专业师傅帮忙修理，希望帮球友减少遗憾。2013年，高明区荷城羽毛球协会还给阿莲的店铺颁发锦旗，点赞天羽体育用品店是“羽协亲密的伙伴，羽球爱好者之家”。

如今，虽然网络销售成为新潮流，但阿莲的店铺在本地依然有不少忠实粉丝。例如住在康宁

路附近的陈先生，羽毛球球龄已有20多年，他认为球拍还是线下购买比较好，球拍只有真正握在手中才知道是不是最适合自己的。而且，通过网络购买，退换也很麻烦，如果球拍质量好还好，一旦货不对板很容易吃亏。陈先生说，在阿莲店内购买羽毛球拍，她会讲解球拍使用、养护等知识，还会赠送一些小礼物，最后算起来价格跟线上也差不多。

为了迎合市场潮流变化，阿莲还在店内新增了许多新品类产品，如球衫、球鞋、护具等运动装备，将店铺变成真正综合性的体育用品店。不过，因为购进货品增多，上一批货品售出的利润很快又重新花在进货上面。因此，虽然阿莲很早就有重新装修店铺的想法，但一直未有机会实现。

阿莲深知，正是街坊们的支持，小店才得以维持下来。一些孩子在附近球馆打球，拍子线断了，他们急

着跑到店里寻求帮助，阿莲帮他们修好线，还不收他们的钱。一些学生回学校锻炼急需拍子，阿莲无论多忙都会第一时间停下手头的活，优先帮他们穿好线。有时到了晚上12时，店内来了急单，有学生第二天上体育课要用羽毛球拍，阿莲和店员哪怕晚一点关门也要帮对方弄好。一些客人习惯球拍拉线用四结法，一些客人则习惯用二结法，阿莲不用记笔记也能牢记于心，从未出错。

15年的时光里，阿莲看着许多热爱运动的孩子慢慢长大，步入社会，拥有自己的家庭，带着自己的孩子前来购买运动装备。尽管在线上销售模式的冲击下，不少同类实体店已相继停业或转行，但阿莲依然继续坚守着，她希望把小店继续运营下去，延续一份温情，留存一份记忆，帮助、鼓励更多青少年积极参加体育运动，锻炼出好体魄，更快乐地成长。

天羽体育用品

承接：运动场地、小区乐园、健身器材
运动服装单位团购、路径、桌球台



救孤济困